

5 cursos en 1

COACHING, LIDERAZGO, PNL, VENTAS Y NEGOCIOS.

NIVELES NEUROLÓGICOS

Introducción al curso. Habilidades mejor pagadas (4:10 MIN)

MODULO 1. Introducción a los Niveles Neurológicos

- Presentación de los Niveles Neurológicos (15:44)
- PDF Niveles Neurológicos

Audio fitness neuronal.

- Cerebro Obeso VS Cerebro Fit (16:18)

MODULO 2. Entorno. Primer Nivel Neurológico

- Crea un entorno de éxito. (11:48)

Audio, Crea la energía para lograr tus objetivos. (20:50)

MODULO 3. Comportamientos ganadores.

- Comportamientos ganadores. (9:51)

Audio. Resistencias inconscientes. (16:22)

MODULO 4. Capacidades y Habilidades para el logro

- Desarrolla el potencial que hay en ti. (12:38)

Audio. El proceso emocional del crecimiento. (18:42)

MODULO 5. Creencias y Valores de poder.

- Valores y creencias que motivan al éxito. (11:52)

MODULO 6. Identidad.

- Tu zona de poder. (12:28)

MODULO 7. Propósito.

- La motivación más poderosa. (10:20)

MODULO 8. Ejercicios finales.

- Prácticas. (21:03)

MODULO 9. LIDERAZGO EN LOS NIVELES NEUROLÓGICOS.

- 6 tipos de liderazgo. (2:56)

LIDERAZGO, PNL Y COACHING

PARTE. 1. Liderazgo Guía y Cuidado

- Psicogeografía poderosa para potenciar resultados en las personas. (32:04)
- La habilidad de crear un nuevo territorio. (27:52)
- El arte de dominar la información en el coaching. (32:43)

PARTE 2. Liderazgo Coaching

- Establecimiento de objetivos. (59:39)
- Desarrollo de nuevos comportamientos. (40:12)
- Anclajes para la excelencia. (33:20)

PARTE. 3. Liderazgo Enseñanza.

- Domina tu juego Interno para ganar tu Juego Externo. (35:29)
- Sistemas de Representación (PNL). (22:12)
- Evalúa tu estrategia mental de aprendizaje. (24:12)
- Canales de comunicación: Visual, Kinestésico y Auditivo (PNL). (27:16)
- Crea tu círculo del éxito. (28:41)
- Modelado de capacidades y modelo TOTS. (30:11)
- Transferencia de comportamientos de éxito. (21:38)
- Resolución de Conflictos. (29:00)
- Juego Interno y Juego Externo en los negocios. (20:52)
- Imaginería Disney (52:01)

PARTE 4. Liderazgo Tutor/Mentor

- Creencias y Valores.
- El poder de las creencias y el ejemplo del mentor.
- Tres mentores internos
- Evaluación y Jerarquía de valores
- Alineación de valores con la visión y las acciones
- Alineación para el cambio y poner en acción los valores
- Planeación de actividades y prácticas
- Evaluación de creencias

PARTE 5. Liderazgo Patrocinador

- Identidad y estilo de creencias del líder patrocinador
- Mensajes de patrocinio para el triunfo
- Patrocinio inexistente y patrocinio negativo en el liderazgo
- “Tres cartas para Teddy”
- Habilidades de patrocinio
- Descubre la fuente inagotable de tus recursos
- Estado interno centrado del líder patrocinador
- Asociaciones de transformación para escuchar
- Ejercicio de patrocinio “veo y siento”.

- El viaje del héroe
- Cartografía del viaje del héroe
- Inicio del viaje del héroe
- Energías arquetípicas

PARTE 6. Liderazgo Despertador

- Espíritu y campo
- La figura del Coach como despertador
- Creación de un ancla para exteriorizar
- Acceso al inconsciente
- Sueño activo
- Despertar a la libertad

PRÁCTICAS DE PNL

- Reencuadre de 6 pasos. (31:39)
- Lo que debes saber para iniciar tu cambio. (22:51)
- El secreto de Milton Erickson (Metamodelo). (1:15:37)
- Hemisferio izquierdo y derecho. (32:28)

NEGOCIOS, METAPROGRAMAS PARA LA PERSUASIÓN

- Conflictos internos en los clientes. (32:21)
- ¿Qué impulsa o qué detiene la decisión de un cliente? (49:20)
- Estructuras de pensamiento de decisión. (1:16:35)

(PRÓXIMAMENTE)

- MEDITACIÓN Y MINDFULNESS
- NUTRICIÓN Y ALTO RENDIMIENTO FÍSICO Y MENTAL

¡Ya disponible en línea!

<https://betrained.wisboo.com/courses/5en1>

¿Eres emprendedor, dueño de negocio, líder de equipo o profesional que desea aumentar sus resultados, alcanzar objetivos y crecer sus ganancias?

Las habilidades blandas o "soft skills" que **más ingresos generan en los negocios y empresas** son las relacionadas con la comunicación, liderazgo, persuasión, coaching, enfoque a resultados, mindfulness, motivación y todas las relacionadas con la mente, el ser humano, las emociones y la forma en que interactuamos con los demás.

Con este curso en línea aprenderás a trabajar con la mente de las personas y la tuya propia para moverte hacia el crecimiento y logro de objetivos.

Aprenderás las mejores técnicas de PNL y Coaching más utilizadas por los grandes maestros a nivel mundial, para que puedas empezar a hacer las cosas que se te dificulta llevar a cabo para lograr tus objetivos.

Algunas de las técnicas más poderosas aquí incluidas son:

- PNL (Anclajes, Sistemas de Representación, Estados de Excelencia, Rapport, Metáforas, Posiciones Perceptuales, Niveles Neurológicos, entre otras).
- Coaching (Reencuadres lingüísticos, de valores, cartografías, creencias, generación de nuevos comportamientos, creación del futuro, además de las más utilizadas para Coaching transformacional como lo es "**El viaje del héroe**" y la más utilizada por empresas como es "**Imaginería Disney**").
- También podrás aprender como usar la PNL y el Coaching aplicado a Ventas y Negocios.
- Además de técnicas de Mindfulness y Bienestar físico.

El curso está diseñado para que vayas aprendiendo y practicando los ejercicios, de forma que sea **fácil, aplicable y entendible** para ti.

Pronto podrás empezar a ver los resultados en tus finanzas, crecimiento profesional, crecimiento de negocios y equipos.

Adicional, tendrás acceso a Webinars privados y exclusivos para la comunidad de alumnos, así como a prácticas, seguimiento, clases y beneficios en asistencias a cursos presenciales.